

Forslag til forespørgselsdebat om bedre udnyttelse af landets vand ved større produktion. (Medlem af Inatsisartut Knud Fleischer, Kattusseqatigiit Partiiat)

### **Svarnotat**

(Naalakkersuisoq for Erhverv og Råstoffer)

Det er en vigtig debat som Kattusseqatigiit Partiiat lægger op til. En bedre udnyttelse af Grønlands vandressourcer afhænger af en lang række forhold herunder, som det nævnes, omkostninger til transport af vand.

Omkostningerne ved transport af varer til og fra Grønland er høje som følge af landets beliggenhed i forhold til de store markeder og som følge af bosætningsmønstret. For at skabe sikker forsyning til alle byer i Grønland har Royal Arctic Line koncession på al søtransport til og fra Grønland. Som følge af RALs koncession på fragt, skal al vand transporteres til Aalborg, hvor det skal omlæsses til den endelige destination. En smidiggørelse af dette forhold skal vurderes ved en fornyelse af strategien for 2014.

Departementet har undersøgt royalty betingelser for de grønlandske virksomheder i sammenligning med udenlandske virksomheder. Der har vist sig et behov for at skabe konkurrencedygtige royaltybetingelser. Det blev derfor i juni 2012 besluttet at indføre en ny model for royaltybetaling, hvor betalingen blev nedsat fra 0,40 kr. til 0,10 kr. pr. liter vand. Dette forventes at forbedre afsætningsmulighederne for licenshaverne, men effekten af denne nye model kan først måles om et par år.

De høje omkostninger på fragt, royalty og produktion i Grønland stiller høje krav til at producenterne finder det rette niveau for kvaliteten af deres slutprodukt. Det vil umiddelbart være en udfordring at sælge almindeligt konsumvand, da fragtomkostningerne fra Grønland ikke er konkurrencedygtige i forhold til f.eks omkostningerne ved at fremstille drikkevand af afsaltet havvand. Der er dog fra privat side igangsat undersøgelser af om almindeligt konsumvand fra Grønland kan gøres konkurrencedygtigt gennem alternative produktions- og transportformer. Der eksisterer i dag vandbehandlingsteknologier, der kan afsalte havvand og rense spildevand til drikkevandskvalitet, og nemt prisbilligt kan konkurrere med vand, der skal transporteres mere end ca. 500 km. De hidtidige vandprojekter har dog også hovedsageligt været projekter, der ønsker af sælge luksus/højprisprodukter. Men at etablere sig i det kommercielle marked for luksus drikkevand på flaske vil imidlertid være forbundet med betydelige investeringer ikke mindst til markedsføring. Der er således også store udfordringer for de is- og vandeeksportvirksomheder, der satser på dette markedsegment.

Der er løbende nye projekter der søger om forundersøgelsestilladelse, hvilket kan tages som udtryk for, at der i private investor-kredse stadig er interesse for denne forretningsmulighed.

Landsstyrets strategi for is- og vandområdet udløber i 2013. Naalakkersuisut vil på dette tidspunkt fremlægge forslag til en ny strategi på området.

Det vil derfor være hensigtsmæssigt at tage en forespørgselsdebat på dette tidspunkt.